平成 28 年 12 月 9 日

# セールスプロモーションスタッフ教育体制強化
## ～メニューのご提案も承ります！研修会実施でリアルな教育～

セールスプロモーション人材サービス事業を行っている cabic 株式会社（本社京都市中京区、代表取締役社長：岡野泰也）では、この度、cabic は同業他社との差別化を明確にする為にお客様へのメニューご提案に対応するマネキン指示専属部署を設置しております。

店頭でのセールスプロモーション事業において現場品質向上の為、業務内容の落とし込みは不可欠です。当社の現場経験者で構成する部署を設置する事によりご依頼元担当者様に現場目線かつ、マネキンの現場の現状をお伝えしながら直接打合せを行います。その際、店頭で最もスピーディーで効果のあるメニューのご提案もいたします。

また、実際にオフィスで調理等の実演を行う研修会を開催し、スタッフに業務前に試食させ、店頭での販売イメージを高める取り組みを行うなど、現場に強い cabic だからこそ、成果を出す「痒い所に手が届くセールスプロモーション」を実現しています。今後も cabic では顧客満足度の向上や更なる販売促進の強化を目指し、取り組みを進めてまいります。

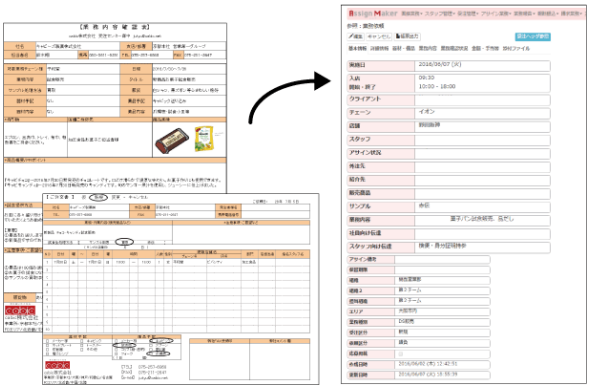
### ◆メニュー実演

【X'mas シーズンに盛上げるホイップ実演】

【カレーのアレンジレシピの実演】

### ◆業務指示フロー

① 打合せ完了後、社内システム上にご注文内容を登録、データアップロード



② ①に基づいて作業工程などの業務詳細を記載した指示書を作成し、スタッフページへ反映

■本件に関するお問合せは次のご連絡先にご連絡ください。
cabic 株式会社　広域営業部 TEL：075－257－6868/ FAX：075-211-2647 / E-mail：info@cabic.net